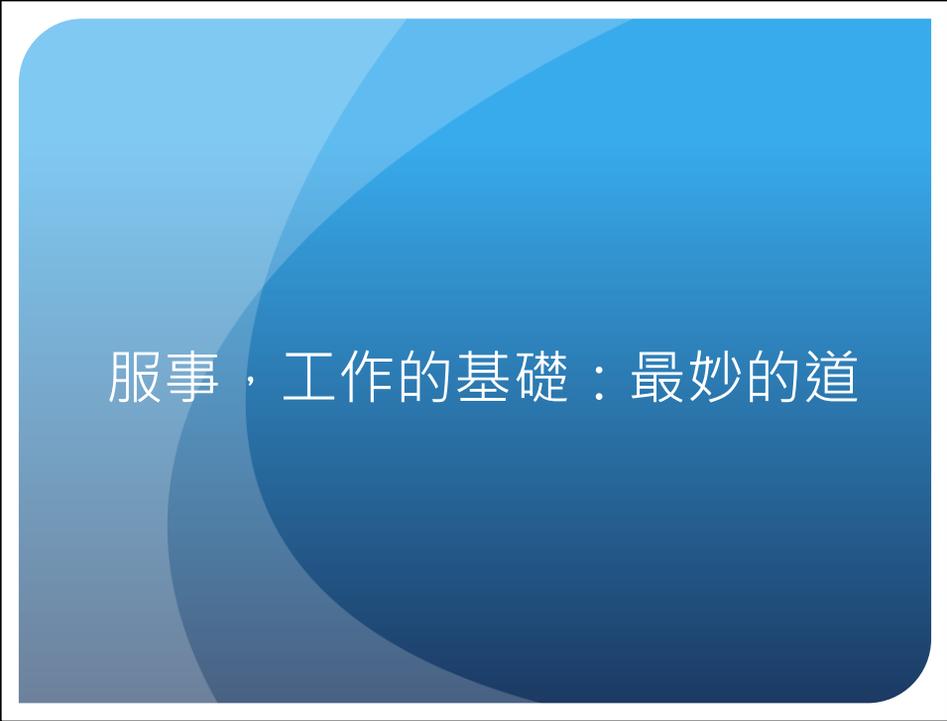




救恩堂(香港)
面對職場的挑戰

March, 2013



服事，工作的基礎：最妙的道

歌林多前書12:31-13:7

- 林前 12:31 你們要切切的求那更大的恩賜、我現今把最妙的道指示你們。
- 林前 13:1 我若能說萬人的方言、並天使的話語、卻沒有愛、我就成了鳴的鑼、響的鉞一般。
- 林前 13:2 我若有先知講道之能、也明白各樣的奧秘、各樣的知識、而且有全備的信、叫我能夠移山、卻沒有愛、我就算不得甚麼。
- 林前 13:3 我若將所有的賙濟窮人、又捨己身叫人焚燒、卻沒有愛、仍然與我無益。
- 林前 13:4 愛是恆久忍耐、又有恩慈、愛是不嫉妒、愛是不自誇、不張狂。
- 林前 13:5 不作害羞的事、不求自己的益處、不輕易發怒、不計算人的惡。
- 林前 13:6 不喜歡不義、只喜歡真理。
- 林前 13:7 凡事包容、凡事相信、凡事盼望、凡事忍耐。

歌林多前書13:8-13:13

- 林前 13:8 愛是永不止息、先知講道之能、終必歸於無有、說方言之能、終必停止、知識也終必歸於無有。
- 林前 13:9 我們現在所知道的有限、先知所講的也有限。
- 林前 13:10 等那完全的來到、這有限的必歸於無有了。
- 林前 13:11 我作孩子的時候、話語像孩子、心思像孩子、意念像孩子、既成了人、就把孩子的事丟棄了。
- 林前 13:12 我們如今彷彿對著鏡子觀看、模糊不清、〔模糊不清原文作如同猜謎〕到那時、就要面對面了、我如今所知道的有限、到那時就全知道、如同主知道我一樣。
- 林前 13:13 如今常存的有信、有望、有愛、這三樣、其中最大的是愛。

更大的恩賜 12:31

➤ Charisma：恩典，恩賜，常與聖靈 (pneuma)合用

- 借著聖靈顯在各人身上，包括恩賜，職事，功用等。
- 彰顯聖靈，展現聖靈。
- 每一個信徒都得到聖靈某種的彰顯
- 這恩賜不是爲了擴張個人的權勢，而是叫人得益處。
✓例如：婚姻若是叫人得益處，那婚姻也是一種charisma!

更大的恩賜 12:31

➤ 此處的愛不能與林前12中談到的恩賜相提並論。

- 它不是許多charisma的一種；
 - 它是整個生命的道路；
 - 它是一種包羅萬有的生活方式；
 - 重要性遠遠超過任何一種charisma。
- 沒有愛，一切charisma必然是完全沒有價值的。

愛的必須性 13:1-3

- “我就算不得什麼”：從屬靈的角度來看，我是一個無足輕重的人。
- 在這神聖的算數中，減一等于零！
- 如果我們的
 - 敬拜，
 - 知識，
 - 神學，
 - 恩賜(charisma)，等等，
 - 不是愛的表達，我們在靈性上就是一無所有！

愛的特徵13:4-7

- 這裏所描述的愛，沒有一項是有關情緒的
 - 每一項要素都是有關行為的。
 - 這愛本身是有恩賜，不自誇等等，而不是表現出愛的人是有恩賜，不自誇等等
- 我們的愛，至少有一部分因所愛的對象可愛而愛這對象。
- 但神愛那些不可愛的，僅僅是因為祂是愛！
 - 自發的愛；
 - 由祂本質而出的愛。

愛的特徵13:4-7

- 我們學習 “以神的愛去愛人”
 - 首先要認知我們的愛不是絕對自發的，
 - 靠神的恩典，使我們發生本質上的變化
 - ✓以至於我們的愛發源于基督徒的品格上，
 - ✓相對地比較少取決于對方的可愛。
 - 這種愛（品格上自發的，源于神的愛）是外邦人無法複制的。
 - 約13:35 “你們若有彼此相愛的心，眾人因此就認出你們是我的門徒了。”
 - 這是這種品質的愛。

愛的永久性13:8-13

- 愛是永久的，而charisma是短暫的。
(v.13:8)
 - 當太陽升起来的时候，所有的光都消失了！
- 信，望是構成愛的眾多多美德之一
 - 愛是根本
 - 愛在永恒中是典型美德的根本
 - 神是愛！

愛的永久性13:8-13

- 教會像天堂：彰顯那還沒有來到的榮耀
 - 不是靠方言的恩賜，甚至也不是靠預言，施捨，教導來完成的，
 - 是靠愛完成的！
- 基督徒的愛是最大的證據
 - 證明天堂已侵入我們的領域；
 - 聖靈已澆灌在我們身上；
 - 並且證明我們是一個還沒有完滿實現的天國的國民！

追求卓越：堅持職場道德的方法

譜寫樂章的是神，我們只是演奏而已！
但要追求卓越地演奏，
為的是要讓這位偉大的作曲家得榮耀！

三個故事

- 上班第一週
- 供應商
- 公司重組

追求卓越與信仰

- 神的介入是性格的轉化，而非機械地介入。
 - 神幫助我找到停車位，客戶：機械化地介入。
 - 神給我力量和敏銳的觸覺去尋找停車位，客戶：性格的轉化。
- 我們能夠為一些更高層次的原因而選擇虧蝕（不製造某些不道德的產品），但絕不能放棄銳利的分析眼光。
 - 信仰並不“取代”商業技巧，而是做商業技巧的基礎。
- 你最大的失敗就是你認為已經達到成功。

- Richard Ferris, UA ex-CEO

自我認識的卓越

- 成功的人必須做自己（可持續性）
 - 不斷地做自我評估
 - 尋求你所信任者的回饋
 - 了解自己的潛能，個性，等等。
- 真正的做自己，而非假裝做出來的

自我認識的卓越

- 不低估自己，也不高估自己。
- 真實地，動態地了解自己的潛能。
- 自律地，有目的的去發揮潛能。
- 培養自己的能力。
- 尋求聖靈的恩賜：
 - SHAPE:
 - Spiritual Gift
 - Heart (Passion)
 - Ability
 - Personality
 - Experience

自我認識的卓越

- 要從平淡無奇升華到出類拔萃，你可以學習別人或從他人得到啟發，但絕對不要嚐試變成別人。最終，你要找到你自己的聲音。

To transform from ordinary to extraordinary, you can learn from others, inspired by others, but never try to be others. Ultimately, you need to find your own voice.

-- Yo Yo Ma

影響力的卓越

- 魅力：吸引別人來親近你的一種能力
- 熱愛生命：不是抱怨連連，怨天尤人。
 - 極力肯定每一個人：先看到別人的優點。
 - 分享自己：分享自己生命歷程，做透明人。
 - 給人盼望：盼望乃是最有價值的人性資產。

-- 拿破倫

溝通的卓越

- 只溝通你所相信的信息
 - 如果溝通你自己都不相信的信息
 - ✓ 這本身就是不該做的事
 - ✓ 人們終歸會看穿的
- 不要言過其實
 - 誠信是基礎

溝通的卓越

- 問問題
 - 問問題的目的
 - ✓ 是澄清
 - ✓ 是激發對事件的思路及尋找解決問題的方案
 - ✓ 不是要羞辱人或叫人下不了台
 - ✓ 不是為了自我表現
- 聆聽的人才是真正控制會談的人

問題？

小組討論

- 分享你知道的神和你認識的神。知道和認識有何不同？
- 分享你和神關係的真實性。生命本質的轉變 (Transformation)。
- 分享你對愛和職場之間關係的觀點。
- 分享你對卓越，面對挑戰，成功的職場人生，和榮耀神之間關係的觀點。